

UPOWA lance une levée de fonds via GO Funding de 500 K€ sur la plateforme Anaxago

upOwa lance une levée de fonds de 500 K€ via Go Funding sur la plateforme de crowdfunding en capital Anaxago. La start-up française est un leader du solaire « pay as you go » en Afrique francophone (systèmes solaires domestiques facturés à la demande). Elle ouvre son capital pour accélérer son développement au Cameroun, premier pays d'implantation.

Un besoin d'énergie important en Afrique

L'accès universel à l'électricité est particulièrement difficile en Afrique, notamment dans les zones rurales, en relation avec les défaillances du réseau et le manque de capacités financières et techniques des personnes localement. Sur ce continent en pleine croissance, plus de 600 millions de personnes n'ont toujours pas accès à l'électricité !

Un nouveau modèle a émergé en Afrique de l'Est (anglophone), qui consiste à proposer aux foyers ruraux un système individuel composé d'un panneau photovoltaïque, d'une batterie et d'un contrôleur relié par GSM à une solution d'activation distante. L'utilisateur n'est plus obligé d'investir pour disposer d'un équipement de production électrique autonome, il peut ainsi le payer au fur et à mesure de son utilisation par micro-paiements effectués via son téléphone portable (« mobile banking »)

Ce schéma a déjà séduit plus de 1 million d'utilisateurs, notamment au Kenya et en Tanzanie. Plus de 200 millions de foyers restent néanmoins privés d'électricité en Afrique francophone en 2017.

Une solution sur-mesure pour l'Afrique francophone

Pour répondre à cette forte demande, upOwa s'est installé début 2015 au Cameroun et a développé une solution solaire sur-mesure puis mis en place un business model innovant, adaptés aux attentes du marché. Depuis l'été 2016 et le lancement du pilote commercial, en quelques mois, plus de 850 foyers (représentant plus de 5 000 personnes bénéficiaires) ont pu s'équiper et profitent pour la première fois d'une électricité fiable, propre et durable à domicile.

L'offre d'upOwa consiste en une installation domestique complète qui comprend un kit solaire, plusieurs lampes plafonniers puissantes et un chargeur de téléphones portables (d'autres accessoires sont disponibles en options). Pour renforcer l'impact positif auprès des populations, l'offre inclut également des services tels qu'une garantie gratuite pendant la durée du contrat, ou encore un centre d'appel disponible pour répondre aux questions techniques ou commerciales des utilisateurs et prospects. Pour une installation de base, le client peut payer en monnaie locale 8€/mois, ce qui représente pour beaucoup une économie immédiate et pérenne par rapport aux équipements traditionnels peu efficaces, polluants et dangereux comme les lampes au kérosène !

A la fin du contrat (3 ans), le client devient propriétaire de son installation : il bénéficiera ensuite de cette électricité moderne à domicile gratuitement, et pourra dépenser son argent autrement.



CONTACTS PRESSE :

CCI LYON METROPOLE

Adèle Augé – 04 72 40 58 39 – a.auge@lyon-metropole.cci.fr

UPOWA

Kilien de Renty – kilien@upowa.org



La solution développée par upOwa s'appuie sur une plateforme de gestion distante qui permet d'anticiper les retards de paiement des clients. Par un système de génération de codes sécurisés, cette solution permet la gestion automatique de l'activation puis du verrouillage des systèmes solaires, même dans les zones mal couvertes par le réseau GSM, ce qui incite fortement les clients à renouveler les paiements régulièrement et à temps, sans surcharger de travail les équipes opérationnelles. Tous les paiements sont collectés par mobile banking, ce qui permet une gestion centralisée, dématérialisée et sécurisée des flux financiers.

L'entreprise s'organise :

- au Cameroun avec des équipes de terrain autour de fonctions support : notamment un centre d'appel et un centre de formation garants de modes opératoires rôdés et optimisés ;
- en France avec une équipe R&D localisée à Grenoble.

Une campagne de financement sur la plateforme Anaxago

La prochaine étape consiste à déployer le modèle à plus grande échelle au Cameroun, avec en ligne de mire la vente et l'installation de plus de 3 000 systèmes solaires d'ici début 2018. Ce ramp-up nécessite un apport en fonds propres.

upOwa propose aux investisseurs de participer à sa levée de fonds de 500 000 € sur la plateforme d'investissement participatif Anaxago. Les investisseurs peuvent devenir actionnaire d'uOwa à partir de 2 000€.

Suivez upOwa via newsletter : <http://eepurl.com/8bkt9> ou sur facebook : <https://www.facebook.com/upowa>

« Nous sommes fiers de soutenir une startup innovante dans un domaine essentiel qu'est la fourniture d'énergie à des populations qui ne peuvent actuellement pas en bénéficier ou de manière limitée. Notre ambition est de soutenir la croissance de jeunes entreprises prometteuses en jouant un rôle d'accélérateur lors de leurs levées de fonds » déclare **Emmanuel Imberton, président de la CCI LYON METROPOLE Saint-Etienne Roanne.**

« Pour pouvoir grandir, nous comptons sur la participation massive d'investisseurs particuliers et professionnels qui partagent nos valeurs. Car upOwa n'est pas seulement une jeune entreprise en croissance avec un modèle rentable sur un marché au très fort potentiel, c'est d'abord la volonté de répondre à un enjeu majeur de développement par l'innovation technologique et une organisation évolutive portée par des hommes et femmes engagés. Le soutien de partenaires comme la CCI LYON METROPOLE et la plateforme Anaxago est essentiel pour donner l'élan nécessaire à la réussite du développement de notre start-up » déclare **Kilien de Renty, Directeur Général et co-fondateur de upOwa.**

GO Funding

GO Funding est le nouvel accélérateur de financement via le crowdfunding en capital initié par la CCI LYON METROPOLE Saint-Etienne Roanne.

Ce dispositif vise à accompagner pendant toute la durée de leur campagne de levée de fonds les startups et jeunes entreprises innovantes d'Auvergne-Rhône-Alpes qui souhaitent renforcer leurs fonds propres

Pour accéder à Go Funding, cliquer sur :
www.lyon-metropole.cci.fr

A propos de la CCI LYON METROPOLE Saint-Etienne Roanne

La CCI LYON METROPOLE Saint-Etienne Roanne a pour ambition d'agir au plus près des entreprises pour contribuer, avec l'ensemble des acteurs économiques du territoire, à porter le bassin métropolitain Lyon/Saint-Etienne/Roanne au rang de grande métropole européenne d'excellence. Dans cet objectif, la CCI LYON METROPOLE s'engage à renforcer sa proximité avec les 110 000 entreprises de son territoire et à focaliser son expertise et ses partenariats sur les actions à fort impact pour la compétitivité des entreprises et l'attractivité du territoire.

Ainsi, pour accompagner les PME en croissance, la CCI LYON METROPOLE a initié des solutions de financement alternatives et complémentaires aux sources de financement traditionnelles, notamment à travers GO Funding. www.lyon-metropole.cci.fr

CONTACTS PRESSE :

CCI LYON METROPOLE

Adèle Augé – 04 72 40 58 39 – a.auge@lyon-metropole.cci.fr

UPOWA

Kilien de Renty – kilien@upowa.org

