

Signez des ventes.



« Gagner de nouveaux contrats, c'est le nerf de la guerre... Premières étapes : la mise en place d'une prospection efficace, la dynamisation des réseaux, du marketing et des forces commerciales ! »

Nos solutions à la carte pour commercer gagnant !

Nos conseillers sont à votre écoute pour vous guider et vous accompagner dans un parcours de performance durable et vous proposer les prestations les plus adaptées à vos besoins. Choisissez la performance d'une relation privilégiée avec un conseiller référent.

COMMERCIAL PME



Je valorise mes différences ? Indispensable !

Parce que le développement commercial, ça ne va pas toujours de soi, le programme COMMERCIAL PME vous aide à développer votre chiffre d'affaires et votre rentabilité : mieux valoriser votre offre, diversifier votre portefeuille de clients, optimiser l'impact de vos actions marketing et commerciales, ainsi que leurs coûts !

- 1 an d'accompagnement avec suivi et bilan
- 12 demi-journées d'accompagnement sur-mesure avec un consultant expert
- 3 séminaires collectifs d'1 demi-journée entre dirigeants
- Des journées de formation marketing et commerciales accessibles à l'ensemble des collaborateurs de l'entreprise



Ambition PME
Auvergne-Rhône-Alpes



Un dispositif de La Région Auvergne-Rhône-Alpes | Economie



PARTENAIRES

Région Auvergne-Rhône-Alpes,
CCI Auvergne-Rhône-Alpes,
Union européenne

PUBLIC CIBLÉ

TPE-PME industrielles et
de services à l'industrie
de 4 à 250 salariés

PRIX

Accompagnement :
1 984,50 € HT, soit 2 381,40 € TTC
(Coût réel : 5 670 € HT, soit
6 804 € TTC)
Formation :
401,86 € net de taxe
(Coût réel : 1 340 € net de taxe)

CONTACT

> **Dominique Bonnet (Rhône) / 07 62 89 26 31**
> **Lucile Dumas (Loire) / 06 03 85 16 54**

Une entreprise en BtoB perd jusqu'à 15% de ses clients chaque année

+ 18%

les entreprises
accompagnées par la
CCI enregistrent une
augmentation de leur CA
de 18% en moyenne la
première année

SOURCE : ENQUÊTE NATIONALE SUR LE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL DES PME



conseil

Du sur-mesure à utiliser
sans modération



coaching

Un accompagnement
personnalisé, c'est mieux !



formation

Rien ne remplace
la connaissance



clubs & réseaux

À plusieurs, on est plus
performant, forcément !

EXPLORATION MARCHÉ



L'intelligence économique à votre portée

Vous souhaitez identifier de nouveaux contacts clés (clients, fournisseurs, partenaires) ?

Vous avez besoin de suivre l'évolution de votre marché en France et à l'international ?

Vous visez un nouveau segment de clientèle ?

La prestation Exploration Marché se décline en 5 modules sur-mesure et à la carte.

1. Une synthèse d'informations marchés
2. Une cartographie des acteurs
3. Des renseignements économiques
4. Une exploration par interview
5. Une enquête locale thématique

CONTACTS

- > Sylvie Masson (Lyon) / 04 72 40 56 54
- > Marc Malotaux (Lyon/Saint-Etienne) / 04 72 40 57 18
- > Nadia Kacem (Roanne/Saint-Etienne) / 04 77 44 54 32

PRIX > sur devis. À partir de 250 € HT, soit 300 € TTC

FICHIERS DE PROSPECTION QUALIFIÉS



La bonne info, ça n'a pas de prix !

Pour conquérir de nouveaux clients ou trouver le bon partenaire, rien ne vaut un fichier d'entreprises qualifié.

- Fichiers prédéfinis ou sur-mesure
- Conseil personnalisé pour un ciblage adapté à vos objectifs
- Commande immédiate sur notre boutique en ligne pour les fichiers prédéfinis

CONTACTS > Mireille Azemard / Brigitte Falcoz
04 26 68 38 16

PRIX > sur devis sous 48h pour les fichiers sur-mesure

CCI BUSINESS MEETINGS



Les speed meetings du succès

CCI Business Meetings, des rencontres d'affaires où chacun vient faire le pitch de son offre, de ses valeurs, de son savoir-faire...

Le temps pour convaincre est limité mais l'auditoire, composé d'entrepreneurs, fournisseurs, prescripteurs, experts, grands comptes et entreprises d'un même territoire ou d'une même filière, est déjà acquis à la cause d'un tel exercice commercial.

CCI Business Meetings, ce sont aussi des tables rondes où chacun peut exposer ses points forts, ses attentes, approfondir les échanges, voire décrocher de nouveaux contrats.
Bref, de quoi développer son réseau et faire du business sans contraintes et sans complexes !

CONTACT > Allo la CCI / 04 72 40 58 58

PRIX > gratuit sur inscription

PERFORMANCE COMMERCIALE



Une offre formation 100% dédiée

CCI formation propose une trentaine de séminaires en matière de développement commercial, classés en 5 grands domaines : la stratégie et le management, l'approche des comptes clés, les techniques de vente, la négociation, la relation client.

- Étude sur-mesure des besoins de formation de chaque entreprise
- Formations organisées en intra ou inter-entreprises

CONTACTS CENTRES DE FORMATION

- > Lyon / 04 72 53 88 28
- > Roanne / 04 77 44 54 31
- > Saint-Etienne / 04 77 49 24 66

PRIX > sur devis

témoignage



Philippe Doron,
Gérant des Confituriers du
Vieux Chérier (42), a suivi avec
succès le programme
Commercial PME

“Grâce à ce programme, nous avons dessiné l’avenir stratégique de notre entreprise. Notre offre produits a été clarifiée avec une évolution de notre charte graphique. Enfin, nous avons fait évoluer notre organisation commerciale. Cela a eu un impact sur notre chiffre d’affaires qui a évolué de 15% avec un taux de fidélisation clients de 100%. Nous avons ainsi pu embaucher 1,5 ETP.”

CCI BUSINESS MEETINGS



Rejoignez les Clusters et Grappes d’entreprises du territoire pour développer votre réseau professionnel et saisir de nouvelles opportunités d’affaires (Organisation par secteur d’activité).

citytechs-lyon.com, race-value.com, clusterlumiere.com,
mecaloire.fr, ecoconception.fr, lutb.fr, ingera2.com, edencluster.com,
nuclearvalley.com

 **CCI LYON MÉTROPOLE**
Saint-Etienne Roanne

La CCI, mon business partner !

Allo la CCI
04 72 40 58 58



lyon-metropole.cci.fr

